

Sécurisez votre poste clients contre les impayés en France et à l'international



Vous vous développez à l'international ? Vous prospectez de nouveaux clients en France ? L'assurance-crédit est un atout sécurité pour assurer le développement de vos échanges commerciaux.

Pour faciliter vos ventes dans un environnement concurrentiel, vous proposez des délais de paiement à vos clients. Aussi, compte tenu du contexte économique actuel, vous pourriez constater des retards de paiements ou des impayés qui pourraient nuire à votre trésorerie, et impacter votre croissance ou fragiliser votre entreprise.

HSBC s'est associé au leader mondial de l'assurance-crédit, Allianz Trade (anciennement dénommé Euler Hermes), filiale du groupe Allianz, pour vous permettre de sécuriser vos créances et pour assurer le développement de vos ventes aussi bien en France qu'à l'international.

Avec le contrat d'assurance-crédit, vous maîtrisez votre risque client tout au long du cycle commercial par des démarches préventives, de recouvrement de créances et d'indemnisation en cas d'impayés. L'équilibre financier de votre entreprise est ainsi conservé et votre croissance sécurisée.

(1) Garanties souscrites auprès de Euler Hermes France, entreprise régie par le Code des assurances, Euler Hermes Crédit France et Euler Hermes Recouvrement France. Dans la limite des dispositions contractuelles.

3 raisons essentielles pour faire le choix de Grand Angle⁽¹⁾

◆ Sécuriser votre expansion commerciale

La conquête de nouveaux marchés est une formidable opportunité de croissance qui peut fortement engager votre entreprise. Avec Grand Angle, vous développez votre activité en toute sérénité en disposant d'une bonne visibilité sur la solvabilité de vos clients et prospects ainsi que sur les risques pays et sectoriels.

◆ Préserver vos relations commerciales en toutes circonstances

L'octroi de créances est un levier clé pour gagner en compétitivité et développer votre activité. Dans une conjoncture difficile, la problématique du recouvrement des créances impayées peut se poser. Avec Allianz Trade (anciennement dénommé Euler Hermes), vous bénéficiez de l'expérience du leader mondial pour optimiser la récupération des créances impayées en cas de sinistres.

◆ Protéger votre poste clients

Dans un contexte économique tendu, le risque client ne doit pas être sous-estimé au regard du poids qu'il représente dans l'actif de votre entreprise. La solution Grand Angle, vous permet de protéger votre poste clients et d'assurer la maîtrise de votre BFR/ trésorerie.

15%

 des défaillances d'entreprises dans le monde en 2022
 Source : Prévisions Allianz Trade

Un partenariat avec le leader mondial de l'assurance-crédit

HSBC s'est associé à Allianz Trade (anciennement dénommé Euler Hermes) pour vous faire bénéficier :

- ◆ D'un accompagnement de votre expansion commerciale à l'international avec une présence dans plus de 50 pays.
- ◆ D'une proximité des équipes implantées partout en France, avec 23 délégations régionales.
- ◆ D'une évaluation prédictive de la solvabilité de vos clients et prospects.
- ◆ D'une connaissance économique exclusive grâce à l'étude des risques sectoriels et par pays, délivrée par 170 spécialistes dans le monde.
- ◆ D'une prise en charge efficace grâce à la disponibilité des experts Allianz Trade.

Un contrat d'assurance-crédit complet

Avec la solution Grand Angle, vous profitez de trois services complémentaires pour développer efficacement votre activité en toute sérénité :

- ◆ La prévention du risque client : plus de 80 millions d'entreprises dans le monde sont analysées pour vous offrir une évaluation permanente de la situation financière de vos clients et prospects afin de minimiser votre risque d'impayés.
- ◆ Le recouvrement des impayés : prise en charge des démarches amiables et judiciaires nécessaires au recouvrement de vos créances impayées, garanties ou non dans le respect de vos relations commerciales.
- ◆ L'indemnisation des créances garanties non recouvrées : les créances couvertes sont indemnisées, quelle que soit la situation juridique de votre client, selon la quotité garantie prévue au contrat en cas de non recouvrement.

Une couverture à l'international et modulable

- ◆ Que vos clients soient situés en France ou à l'étranger, vous êtes garanti contre le risque de non-paiement de vos créances.
- ◆ Vous pouvez choisir le portefeuille clients à assurer et modifier vos garanties à tout moment pour que votre contrat s'adapte à vos besoins.

Une gestion dématérialisée de votre contrat

Pour simplifier la gestion de votre contrat, Allianz Trade met à votre disposition un espace client sécurisé vous permettant d'accéder aux informations de votre police.

Pourquoi choisir HSBC ?

Votre chargé d'affaires, qui connaît votre entreprise, vous fait bénéficier de sa relation privilégiée avec son correspondant Allianz Trade et d'une démarche en trois étapes :

- ◆ Un rendez-vous de pré-analyse de votre besoin initié par votre chargé d'affaires qui pourra s'appuyer sur un pôle d'experts en assurance le cas échéant.
- ◆ Un approfondissement de cette analyse par Allianz Trade, qui sera, éventuellement, suivie d'une proposition commerciale personnalisée et commentée.
- ◆ Un accompagnement durant toute la durée de vie du contrat par l'expert Allianz Trade.

Bon à savoir

- ◆ Le contrat d'assurance-crédit est établi par notre partenaire Allianz Trade.
- ◆ Le suivi de la gestion de votre contrat est effectué Allianz Trade
- ◆ Sous réserve d'une demande préalable d'intervention contentieuse à l'assureur Allianz Trade, l'indemnisation est au maximum de 90% de la créance hors taxe.
- ◆ L'assurance-crédit peut être souscrite quels que soient la taille, la localisation et le secteur d'activité de votre entreprise. TPE, PME ou multinationale, votre contrat sera personnalisé avec une tarification sur mesure en fonction de vos besoins.
- ◆ Sur le marché domestique, les garanties s'appliquent uniquement pour les acheteurs privés.
- ◆ Pendant la durée de vie du contrat, le client s'engage à payer ses primes et à déclarer son chiffre d'affaires mensuellement.
- ◆ Les informations relatives aux caractéristiques et conditions du produit faisant l'objet du présent document sont pertinentes à la date mentionnée sur celle-ci. Postérieurement à cette date, le lecteur est invité à vérifier directement auprès de son chargé d'affaires l'exactitude des informations mentionnées. Dans tous les cas, le lecteur doit se référer à la documentation contractuelle remise à l'adhésion.
- ◆ Dans le cadre de la commercialisation du contrat Grand Angle, HSBC Continental Europe agit en qualité d'intermédiaire en assurance et est rémunéré sur la base de commissions qui sont déjà incluses dans les primes du contrat d'assurance.

Pour en savoir plus

Contactez votre chargé d'affaires habituel ou HSBC Relations Clients Entreprises

0810 83 84 85 Service 0,05 € / min
* prix appel

Du lundi au vendredi de 8h30 à 18h00.

Connectez-vous sur www.business.hsbc.fr

Suivez HSBC Commercial Banking 

HSBC France

Société Anonyme au capital de 808 501 050 euros - SIREN 775 670 284 RCS Paris - Siège social : 103, avenue des Champs-Élysées - 75008 Paris Banque et intermédiaire en assurance immatriculé auprès de l'ORIAS (Organisme pour le Registre des Intermédiaires en Assurance - www.orias.fr) sous le n° 07 005 894 - 09/2022